


激光制造商情

Laser Manufacture News

54
15th SEP 2013
免费赠阅 欢迎索取
Free Subscription is Welcome
(行业人士的参考资料)

ACCESS LASER®

数十载专注研发、生产、定制高精密切割CO₂激光器



超稳定激光器 (加光谱稳定器)
应用领域: 光纤熔拉锥

美国大通激光
网址: <http://www.accesslaser.cn>

出版机构 (Publishers)
星球国际资讯(香港)有限公司
(Global Star International Information(H.K.) Co., Ltd.)

亚太区发行总策划
(Asia-Pacific Area Issue General Machination)
深圳市星之球广告有限公司
(Shenzhen XZQ Advertisement Co., Ltd.)

中国执行机构 (China Actuators)
广东星之球激光科技有限公司
(Guangdong XZQ Laser Tech Co., Ltd.)

协办机构
广东省激光加工专业委员会
(Guangdong Optical Society Laser Processing Committee)
中国光学学会激光加工专业委员会
(China Optical Society Laser Processing Committee)
上海市激光学会
(Shanghai Laser Association)
激光加工国家工程研究中心
(National Engineering Research Center for Laser Processing)
浙江工业大学激光加工技术工程研究中心
(Laser Research Center, Zhejiang University of Technology)
台湾镭射技术应用协会
(Taiwan Laser Technology Application Association)

交流单位
广东省光学学会
湖北省暨武汉激光学会
华南师范大学激光加工研究中心
江苏大学激光技术研究所
上海市激光技术研究所
武汉·中国光谷激光行业协会
广东省机械工程学会焊接分会
深圳大学电子科学与技术学院

激光制造网
laserfair.com
电子周刊
Laser Engineer Home

罗芬光纤激光系列产品
Macro+Micro+Marking = rofin



汇集ROFIN集团激光器设计与制造近40年的智慧, 每一个组件都来自ROFIN集团内部且久经考验

ROFIN光纤激光器全系列产品有脉冲、q-switched和CW的不同模式, 功率从几瓦至4千瓦, 通常被用于对金属及塑料材料的焊接、切割或打标等加工

历经10,000余次实际应用测试, 我们不仅知道光纤激光器能够做什么, 而且知道怎么做

德商罗芬激光技术(上海)有限公司 RoFin-Baasel China Co., Ltd.
tel: +86-(0)21-6855 2216 info@rofin-baasel.com.cn
更多信息, 请浏览我们的网站: www.rofin-baasel.com.cn

国科激光 GK Laser

致力于高端激光器的生产与研发

强大的研发能力

工业级高能量/高重复频率激光器 (指标可根据需求定制)

完善的解决方案

优质的售后服务

▲ 绿光激光器 (6W/12W)

▲ 端泵紫外激光器 (3W)

国科激光即将参展“2013年深圳光博会”
时间: 2013年9月4-7日 地点: 中国深圳会展中心 展位号: 1E08

国科激光即将参展“2013年北京光博会”
时间: 2013年10月16-18日 地点: 中国国际展览中心(三元桥) 展位号: 186a

北京国科世纪激光技术有限公司
Beijing GK Laser Technology Co., Ltd.
地址: 北京市昌平区百善路9号院1号楼2层 102211
电话: 010-56760700 010-56760728 传真: 010-56760707
网址: <http://www.gklaser.com>

中外合资的典范 奔腾楚天激光应用专家

——访奔腾楚天 吴让大 总经理



《激光制造商情》: 吴总, 您好! 自2007年公司有意大利方面合作成立奔腾楚天, 请您总结一下这种中外合资的模式, 给企业经营带来了哪些影响?

吴总: 就像今年票房创下新高的电影《中国合伙人》, 中国企业中外合资的模式, 是典型的合伙人模式。虽然在合作过程中难免会有些争论, 然而, 在共同打造世界知名激光工业品牌的大目标下, 双方都能理解, 宽容, 接受并回归协同。

奔腾楚天激光在彼此信任的中外合资模式下, 除了欧盟质量标准的产品制造体系、国际领先的技术及欧洲最新研发成果的共享所带来的产品性能与品质的优势外, 还有中方优秀的制造、市场和服务团队, 中外管理层的优势互补, 更是奔腾楚天激光在市场竞争中脱颖而出关键要素。中方通常擅长解决问题, 行动迅速, 执行力强, 但严谨性不够; 外方擅长标准化, 把产品质量放在首位, 尊重流程, 擅长规划战略, 坚持原则, 持之以恒, 但行动较缓慢, 设计成本高。通过中外合资的模式, 优势被放大, 劣势部分被抑制。

其实成功的企业不仅是赢在起点, 而且是赢在拐点, 每一次的选择都至关重要。奔腾楚天激光, 致力于做激光应用专家, 为客户创造价值。中外合资背景, 国际化的设计与技术, 雄厚的研发实力, 紧跟国际最新技术的能力, 领先的中外管理层模式等, 我们拥有的每一个优势, 都是成功的助推器。

《激光制造商情》: 贵司成立几年来即取得令人瞩目成绩, 尤其在产品出口上表现出色, 成为国内高功率激光设备出口量最大的公司, 这是如何做到的?

吴总: 2008年的世界金融危机, 改变了整个世界竞争的格局, 中国企业尤其面临着前所未有的国际市场竞争压力。如贸易保护主义、关税壁垒和人民币的升值压力等, 同时中国制造已经没有以往的价格优势。拿海尔来说, 在全世界24处设有生产基地, 其中中国国内工厂的制造成本仅次于日本、美国和意大利位于第四, 这不仅是海尔也是所有中国有出口业务的制造型企业所面临的问题。

同时, 国际市场的疲软与国内制造成本上升, 从两个方向扼紧国内激光设备厂商的脖子。而奔腾楚天早在成立初期就定位自己的高效产品性能、稳定的产品质量。中国制造仍然具有一定的成本优势, 因此市场上形成了出色的性价比优势。与此同时, 在国际市场的销售上我们非常谨慎。在进入市场前我们首先建立服务渠道, 然后开展产品销售, 在解除了客户的后顾之忧之后, 加之欧洲技术的产品质量和性能, 大大低于欧洲市场的价格, 形成了客户选择奔腾楚天产品的必要条件。在奔腾楚天管理层的带领下, 我们贯彻了每一项旨在提升产品品质及企业内控管理的措施, 出现了出口量逆势上扬的良好局面。

《激光制造商情》: 至目前为止, 请您根据贵司市场推广情况, 谈谈对高功率激光切割机的发展预期。

吴总: 从最近几年激光切割机发展情况来看, 我国的高功率激光切割机将继续保持上升态势, 同时奔腾楚天的市场推广各项指标数据及反馈也逐步提升, 我们相信随着国内经济状况的不断完善, 随着地方政府的高度重视与支持, 我国产业结构调整升级的发展需要, 也随着激光技术的不断进步和完善, 高功率激光切割设备在我国金属加工行业和重点工业领域的应用将日益广泛。在宏观经济环境不发生重大改变的前提下, 今后的10年内, 激光切割市场将持续保持2位数的增长幅度。但是, 目前由于行业新加入者的增加, 部分竞争者急功近利, 忽视产品质量和服务的错误理念指导, 使得该行业竞争形势加剧, 客户利益受到损害, 行业发展面临挑战。无论如何, 奔腾楚天激光将永远秉承“做激光应用专家, 为客户创造价值”的经营理念, 坚持客户利益至上的价值观, 保证为中外客户提供最高品质的产品和服务。我们坚信这是保证我国激光产业健康发展的正确方向。

《激光制造商情》: 去年, 贵司在温州成立了奔腾楚天(温州)公司, 并考虑未来基本上从武汉迁移至温州, 这是出于什么样考虑? 未来贵司有何发展计划?

吴总: 温州是我国改革开放的样板城市, 温州模式开创了我国市场经济的新模式。温州人勇于创新, 团结奋进, 通过专业化经营方式, 形成了小商品, 大市场的发展格局。同时, 温州位于华东经济区, 是激光工业应用的高密度区域。

奔腾楚天选择到温州发展, 主要基于以下三方面的考虑: 1, 温州地处华东地区, 是奔腾楚天产品的主要市场之一。地区销售额占公司总销售额的40%左右。在温州建设激光研发生产基地, 既有利于市场销售, 又有利于服务客户, 快速响应客户新需求。2, 学习温州的市场模式, 特别是温州人的商品经济意识。我们希望通过在温州办厂, 把温州人的市场经验, 方法与高科技产品结合在一起。探索一条将高科技产品快速导入市场, 形成规模的新模式。3, 去年国家科技部批准温州设立国家激光与光电产业集群基地。温州市委市政府高度重视, 把激光与光电新兴产业的培育和发展作为温州经济结构调整, 产业转型升级的一项重要举措, 给予了激光企业极大的政策支持。我们相信在政府的大力支持下, 奔腾楚天会加大发展步伐, 早日成为温州国家激光与光电产业集群的明星企业。

温州奔腾楚天计划在5年内投资5亿元, 建设10万平方米的专业研发生产基地, 形成年产激光设备20亿元的产业规模, 成为世界级工业激光产品生产基地。为了实现这一目标, 中意双方正在认真规划产品方案和集聚技术资源。在稳定发展现有激光切割产品业务的基础上, 将有计划有步骤的引进开发激光在其他工业领域的应用业务, 保证未来5年激光设备主营业务年增长在40%以上。

《激光制造商情》: 温州激光与光电产业集群去年启动以来, 得到政府的大力支持, 请您谈谈温州发展激光产业园的优势与不足, 并给于一些建议。

吴总: 首先, 温州建设国家激光产业园是国家战略。去年在国家批复温州成立国家激光与光电产业集群的同时, 又批准温州成为我国金融改革试验区。其目的是引导温州充裕的民间资本流向高科技产业, 促进温州经济结构的调整。这是国家对温州经济未来的整体设计。在这个指导思想下, 各级政府对于区内激光企业有一系列金融支持配套政策。今年3月, 国家科技部长万刚在温州召开专题会议, 讨论金融和科技结合的重大课题。所以, 抓住机遇, 促进发展将会对政府和企业合作双赢的良好局面。

为了打造国家激光与光电产业集群, 温州市政府组织专班正在全球范围内开展招商活动。其招商重点是国际国内知名企业。并考虑到园区的产业链配套, 重点选择了激光器件, 系统集成, 控制技术, 自动生产线, 精密机械制造等行业的企业入住温州。与此同时, 市政府还组织激光企业与温州市重点工业企业讨论如何用激光技术改造传统产业, 提高生产效率, 推动激光市场应用, 取得明显成效。这种上游引进, 下游推动的工作思路, 将快速形成温州激光产业园的规模效应。

另一方面, 由于温州市现有激光企业数量少, 规模小, 要在短时间内形成一定的气候是有困难的。还有, 激光产业配套企业有限, 高端人才稀少, 激光技术产业工人队伍有待形成。为了尽快解决这些问题, 温州市政府一方面通过抓紧招商, 完善产业配套环境, 另一方面, 制定了优越的人才和团队引进政策吸引高端人才。同时, 也部署了产业工人培养计划, 在高校和职业院校开展了相关专业的设置。因此, 人才和产业配套环境将会逐步改善。

▶▶▶ 下期E4版 编辑: 李国忠

gbos 光博士
激光·自动化 LASER·SMART

D系列多材质CO₂激光切割机
D SERIES MULTI-MATERIALS CO₂ LASER CUTTING SYSTEM

机器型号 Model	最大切割厚度与速度 (厚度mm / 速度min / 辅助气体Process Gas)			
	碳钢 Carbon steel	不锈钢 Stainless Steel	亚克力 Acrylic	刀模板 Die-board
D201	3.0/1500(氧气O ₂)	2.0/1600(氧气O ₂)	40/120	18/1000
D401	5.0/1600(氧气O ₂)	3.0/1900(氧气O ₂) 1.0/2600(氮气N ₂)	40/250	18/1500
D601	6.0/1600(氧气O ₂)	3.0/2800(氧气O ₂) 2.0/1600(氮气N ₂)	40/300	18/2500



东莞市博世机电设备有限公司
GBOS LASER TECHNOLOGY COMPANY LIMITED
广东省东莞市东城区同沙科技园太初坊村(松山湖大道旁)
tel: +86-769-89972888 fax: +86-769-89972868
www.gboslaser.com.cn 电邮: ceo@gboslaser.com

400 6677 328